



Programa
bonificado por
Fundae



Liderazgo Excelente en 7 Pasos



7. Gestión del Cambio - Design Thinking - Innovación
6. Negociación & Neuroventas - Ganar - Ganar
5. Gestión del Tiempo & Reuniones - Eficacia
4. Gestión de Equipos - Unidad
3. Comunicación - Empatía
2. Visión - Misión - Valores - Dirección
1. Marca Personal - Confianza

Conviértete
en un Líder
Excelente en
7 pasos



COACHING & MENTORIAS

Marta Anton  BUSINESS COACH



¿quieres aprender los secretos de los líderes excelentes?

¿quieres retener el mejor talento en tu empresa?

¿quieres aumentar las ventas de tu negocio?



Conviértete
en un Líder
Excelente en
7 pasos

*Mi Nombre es Marta Anton. Soy Consultora - Coach - Mentora PCC
certificada de Carrera Profesional y Liderazgo (+1700h coaching)
Acompaño a Líderes y a sus equipos a desarrollar un Liderazgo Excelente*

*Trabajo para Empresas Multinacionales , PYMES & Start Ups
Soy Profesora de Liderazgo & Comunicación en el Máster de la Escuela
Judicial Española, en la UPC (Universitat Politècnica de Catalunya)
Cerpie para España y Latinoamérica
y del Programa Cerdanyola Women Corporate*

*Tengo +30 años de experiencia: 20 de ellos como Manager Nacional e
Internacional de Marketing & Ventas en Compañías Multinacionales
Farmacéuticas y +10 como Coach de Carrera Profesional y Liderazgo*



Marta Anton  BUSINESS COACH



+30 años experiencia en el desarrollo del Talento en EMEA & América

Retos más comunes de los líderes con los que trabajo como Coach, Mentora y Formadora



Habilidades de Liderazgo

Retención de Talento

Comunicación

Gestión del conflicto

Motivación de los equipos

Gestión del tiempo

Resistencia al Cambio





Con este Programa modelamos el éxito de los líderes excelentes en la organización

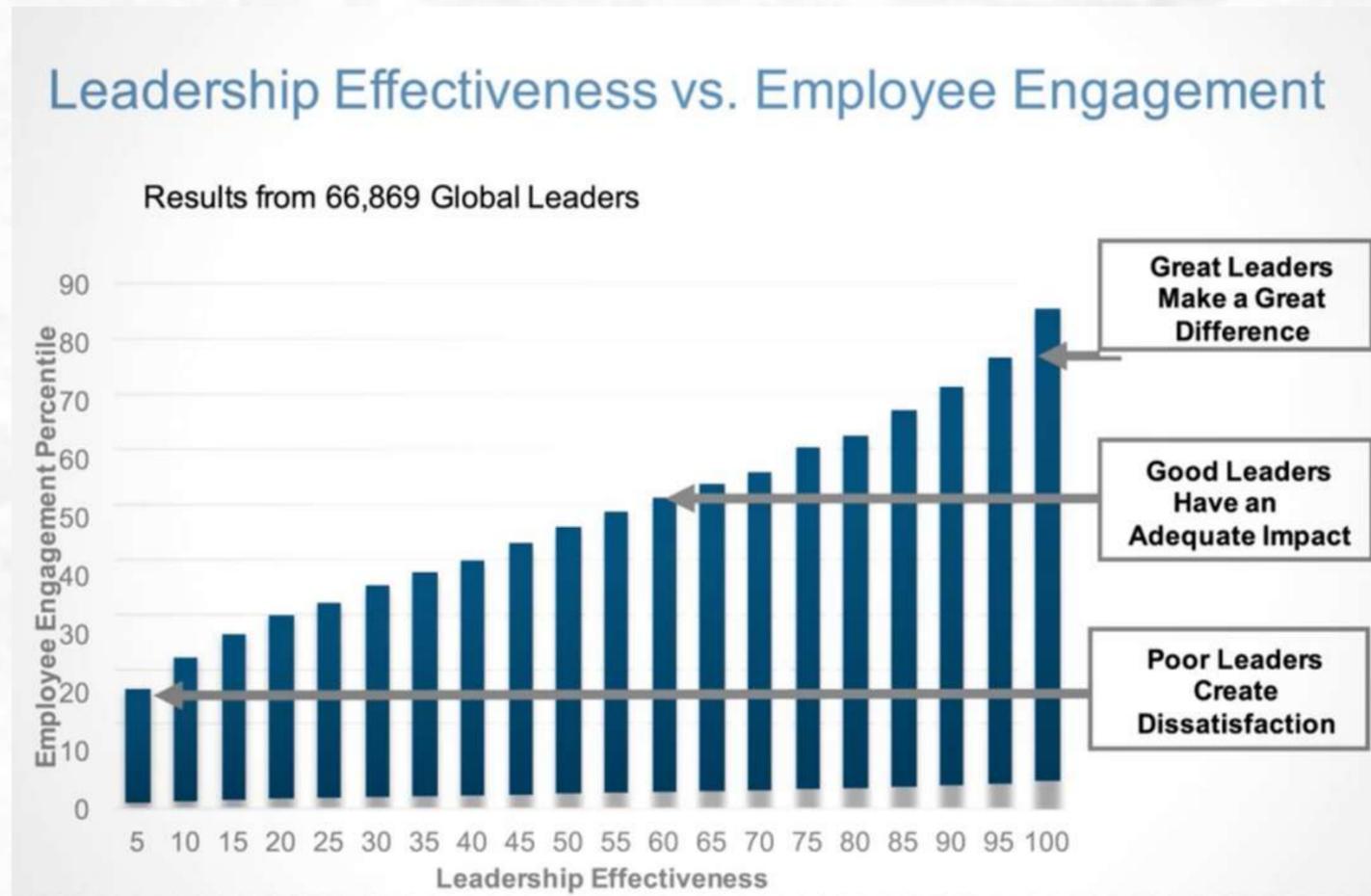


- ✓ 70% de aumento en el compromiso de los empleados (50% menos de rotación de personal)
- ✓ 40% de aumento en la satisfacción del cliente
- ✓ 5 veces mayor rentabilidad a la empresa

Los buenos líderes generan más líderes

Estudio de Zenger & Folkman sobre los líderes excelentes a nivel mundial

Liderazgo Excelente



**Equipos Motivados
Retención de Talento**

Resultados óptimos

Estudio de Zenger & Folkman sobre los líderes excelentes a nivel mundial

Trabajaremos las 3 miradas del líder excelente



SER

autoestima
autoconocimiento
marca personal
inteligencia emocional
valores
bienestar emocional
plenitud
equilibrio



HACER

competencias
habilidades & atributos
creatividad
flexibilidad mental
comunicación
relaciones con los demás
motivación
gestión



VER

visión & misión
hoja de ruta
plan carrera profesional
oportunidades
profesionales
identificar mis
necesidades y las de mi
equipo

Empoderamiento - Competencias - Confianza

Liderazgo Excelente en 7 Pasos



7. Gestión del Cambio - Design Thinking - **Innovación**

6. Negociación & Neuroventas - **Ganar - Ganar**

5. Gestión del Tiempo & Reuniones - **Eficacia**

4. Gestión de Equipos - **Unidad**

3. Comunicación - **Empatía**

2. Visión - Misión - Valores - **Dirección**

1. Marca Personal - **Confianza**

COACHING & MENTORÍAS

1. Marca Personal

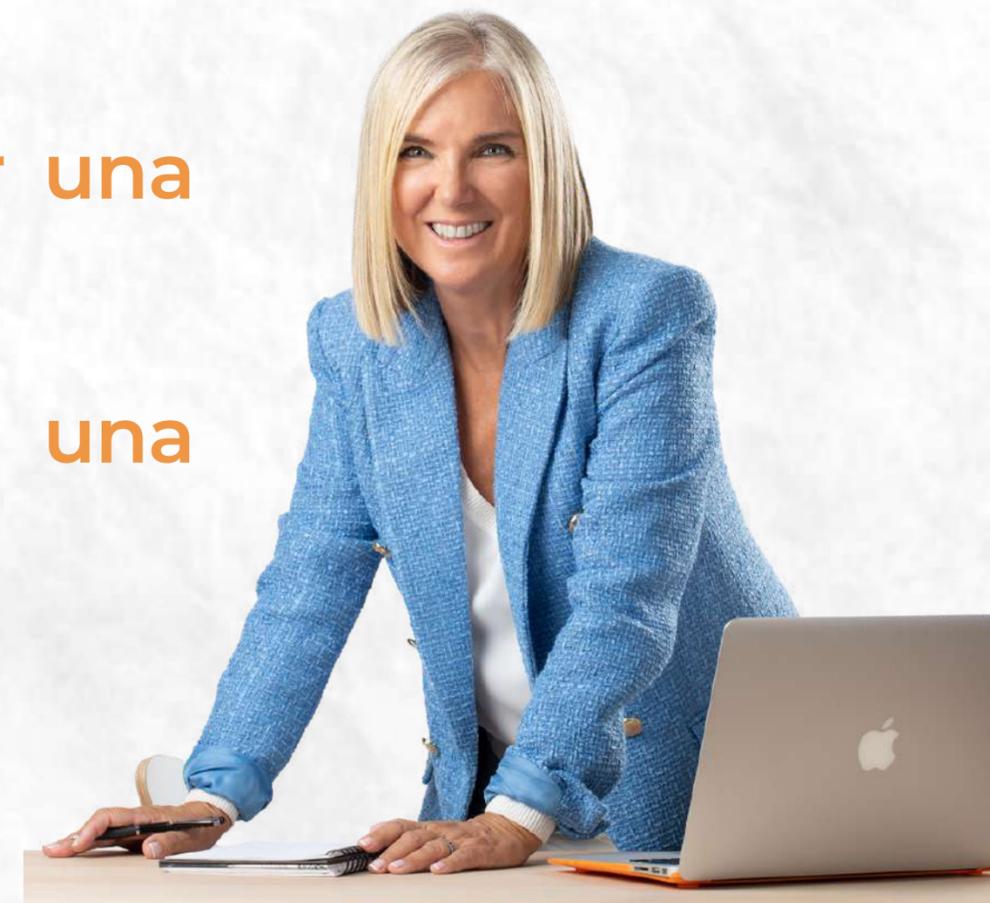
Confianza

TU MARCA
PERSONAL

- ✓ La Marca Personal es la huella que dejamos en los demás
- ✓ Potencia tus Atributos y Fortalezas para tener una Marca Personal de éxito
- ✓ Aporta tu valor diferencial como Marca y genera una buena reputación

Aprenderemos a Potenciar nuestra Marca Personal que nos empoderará como Líderes

*Autoconocimiento & I. Emocional - DISC
Ventana de Johari (Feedback 360°)
DAFO & Plan de Carrera Profesional*



2. Misión - Visión - Valores

Dirección



- ✓ La Misión describe la razón de ser de una organización
- ✓ La Visión describe el estado ideal que la organización quiere alcanzar
- ✓ Los Valores enumeran los principios que guían y dirigen la organización y su cultura

Trabajaremos la Misión, Visión y Valores de la Empresa como Marca de Prestigio y coherencia

*Enfoque en nuestra línea de Negocio y oportunidades
Encuesta de Clima - DAFO de Empresa - Objetivos SMART
Alineación con nuestros valores*



3. Comunicación

empatía

Call to Action

- ✓ Los líderes excelentes comunican con empatía, escucha activa y preguntas poderosas que empoderan a sus equipos
- ✓ Su Mensaje crea impacto positivo y está orientado a la acción
- ✓ Saben relacionarse con sus stakeholders



Trabajaremos

Comunicación Empática - C. Verbal y No Verbal - DISC
Lenguaje Positivo - Elevator Pitch - Preguntas Poderosas
Networking - Influencia - RRSS



4. Gestión de Equipos

unidad



- ✓ Los líderes excelentes contribuyen al 70% de los éxitos de sus equipos y a un 30% de incremento en el resultado de los beneficios
- ✓ Inspiran a sus equipos liderando con ejemplo y empoderándoles como futuros líderes
- ✓ Generan una alta atracción y retención del talento contribuyendo al prestigio y beneficios de la Empresa

Trabajaremos

*Estilos de Liderazgo - Mentoring & Coaching
Motivación, Delegación, Feed-forward
Trabajo en equipo - Gestión del conflicto*



5. Gestión del Tiempo & Reuniones

eficacia



- ✓ Perdemos una media de 21,8 horas (30%) de la semana laboral haciendo tareas de poco valor según un estudio de Maul Masternind.
- ✓ En el caso de los líderes, la situación empeora, dada la mayor responsabilidad que tienen sobre sus departamentos y empresas, que los lleva a alargar las jornadas laborales para poder frente a la carga de trabajo.
- ✓ Este ritmo de vida puede desembocar en el temido síndrome de burnout

Trabajaremos

*Planificación eficaz - Matriz de Eisenhower
Técnica de Pomodoro - Ladrones del tiempo
Reuniones ágiles: tipos, fases y roles de los participantes*



6. Neuroventas & Negociación

ganar ganar



- ✓ Las Neuroventas son la aplicación del conocimiento científico sobre las reacciones del cerebro del consumidor al marketing, con el objetivo de atraer su atención, incrementar su satisfacción y, por supuesto, impulsar las ventas.
- ✓ Usamos discurso más emocional y menos racional, empleando historias personales o anécdotas con palabras que generen reacciones positivas.
- ✓ Ofrecemos oportunidades de compra, potenciando el comienzo y final de la misma.

Trabajaremos

*Neuroventas: planifica, lidera, conecta
ABC de Clientes, Segmentación, Pitching, Copywriting
Negociación eficaz - Técnicas de cierre - Social selling*



7. Gestión del Cambio - Design Thinking

Innovación



- ✓ En época de cambios es importante entender los sucesos y las casuísticas que se desarrollan.
- ✓ El design thinking, o pensamiento de diseño, es un proceso de trabajo que ayuda a los equipos a desarrollar su creatividad.
- ✓ Permite llegar a ideas innovadoras en otras áreas como los modelos de negocio, el marketing, los productos e incluso la educación



*Aprenderemos a potenciar la Cultura de la
Gestión del Cambio*

*Entornos VUCA & BANI
Innovación & Mejora continua
Transformación digital*

Innova de forma eficaz y exitosa

Coaching & Mentoring



- ✓ El Coaching es una metodología de desarrollo de la persona hacia su Mejor Versión
- ✓ Acompañamos a la persona a desarrollar sus competencias y atributos como Líder y a conseguir los objetivos que se proponga desarrollando una Marca Personal sólida y auténtica
- ✓ El Coaching de equipos les acompaña a generar confianza, motivación, empatía, colaboración y a vivir los valores de la compañía de una forma auténtica para potenciar su sinergia y alto rendimiento



*Sesiones de coaching individual:
Metodologías GROW & Coativo*

*Dinámicas de Coaching equipos & Mentorías integradas
en las Cápsulas de Formación*



testimonios



Rosa M. Orriols

Rosa M. Orriols

Asesora OMS (Organización Mundial de la Salud)

Tengo la satisfacción de trabajar con Marta, la cual me ayuda en mi carrera profesional. Ella es una excelente Coach de Marca Personal y de desarrollo de carrera profesional.

Nitida Pastor

Medical Affairs Director IFCN. Reckitt Benckiser

Marta ofrece una vision multidisciplinar, compromiso y experiencia que aporta un enfoque práctico y resolutivo.



Nitida Pastor

Dania Pérez

Pan European Accounts Sales Head - Sony Europe

El Programa Mujer y Liderazgo me aportó una visión completa en todos los aspectos del Liderazgo y una claridad en temas complejos que Marta supo transmitir con sencillez.

Erik Rovina

Director de Gabinete. Secretaría de Estado de Comercio. Gobierno de España.

Ex Consejero Económico y Comercial de España en Dubai

Marta aporta toda su experiencia para ayudarnos a potenciar nuestras habilidades para lograr lo mejor de nosotros a nivel individual y de equipo. Recomendando su expertise tanto para equipos seniors como juniors.



Erik Rovina

Marta Anton ↑ CAREER COACH



clientes

ALIMENTACIÓN & BEBIDAS

DAMM
DANONE
OOCTOR VENDING DUBAI
FERRER ALIMENTACIÓN
RAMADERIA ECOLÒGICA CA L´ANDREU
SANTIVERI
VIÑAS

BANCA

CAIXABANK
BANC SABADELL

CENTROS DE FORMACIÓN & ASOCIACIONES

CAMPUS ESADE
CERPIE - UNIVERSITAT POLITÈCNICA BARCELONA
COLEGIO FARMACÉUTICOS BARCELONA
EJECON
EMBAJADA ESPAÑOLA EN DUBAI
EQUIPOS PARALÍMPICOS NATACIÓN
ESCUELA HOTELERIA TURISMO ST POL
ESCUELA JUDICIAL ESPAÑOLA
FUNDACIÓN PREVENT
ICEX
REAL SOCIEDAD MATEMÁTICA ESPAÑOLA
SPANISH BUSINESS COUNCIL IN DUBAI
UNIVERSITAT BARCELONA (UB)
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE MURCIA (UCAM)
UNIVERSIDAD GRANADA
UNIVERSIDAD MÁLAGA
UNIVERSIDAD NEBRIJA

SALUD & FARMA

AFFOR
ALEXION
ALLIANCE HEALTHCARE
AMGEN
ASEPEYO
BAXTER
BAYER
BOEHRINGER INGELHEIM
BRISTOL MYERS SQUIBB
CARIDIAN BCT
CHIESI
CUALTIS
DAKO DIAGNOSTICS
DEPARTAMENT SALUT GENERALITAT
EGARSAT
EISAI
EIT HEALTH
ESTEVE
FECYT
FERRER
GAMBRO
HOSPITALES PÚBLICOS & PRIVADOS
INSTITUT CATALÀ DE LA SALUT
IPSEN
IQVIA (IMS)
JAZZ PHARMACEUTICALS
KERN PHARMA
LEO PHARMA
MEDTRONIC
MENARINI
MERIDIAN COSMETICS
NOVARTIS
OMS
ORP
PREVENT CONTROL
QUALIGEN
QUIRON HOSPITALES
RECKITT BENKISSER
SANDOZ
TERUMO
WARNER LAMBERT
ZAMBON

CONSTRUCCIÓN

ACCIONA DUBAI
COPISA
CUNOVESA
GRABALOSA
ENEL COLOMBIA
GULEMARK DUBAI
THYSSEN KRUPP DUBAI
WIRKIN

CONSULTORÍA & SERVICIOS

ERSM BROKERS
HALLIBURTON DUBAI
IQVIA (IMS)
IWAL IN SHOP
J. CONSULTORS PALMA
KPMG
KRESTON IBERAUDIT
LEVI´S
RED ELÉCTRICA ESPAÑOLA
SCHLÜTER GRAF DUBAI
TRODAT
UNIRISCO GALICIA
UPS DUBAI
WE ARE IGLOO DUBAI

HOTELES & TURISMO

AMADEUS
CÉDIV AGENCES VOYAGES
HOTELBEDS
MUSEU ES BALUARD
PASSION TOURS DUBAI
RADISSON BLU HOTELS
STARWOOD HOTELS

TECNOLOGÍA & START UPS

ARBOLEDA CONSULTING
SIEMENS
SITMOBILE
SONY
WEFOX



Marta Anton  BUSINESS COACH

MARTA ANTON

Business Coach PCC



EDUCACIÓN

LICENCIADA EN FARMACIA - Universidad de Barcelona

Master en Dirección de Marketing - EADA

LIDERAZGO

- Certificada en Liderazgo - IESE Barcelona, 2019 -20
- Certificada en Liderazgo con Eneagrama The Enneagram in Business - Helsinki -Dublin, 2018-19
- Certificada en Liderazgo - The Coaches Training Institute Dubai, 2014-15

COACHING

- Coach Certificada PCC - ICF (International Coach Federation)
- Certificada en Neurocoaching y Neuroliderazgo - ICF Spain, 2020
- Certificada en ORSC (Team Coaching) - CRR Dubai-Washington, 2015-16
- Practitioner en PNL - Instituto Neuron Barcelona, 2014
- Coach Ejecutivos co-activo - The Coaches Training Institute, Dubai 2013-14

MARKETING & VENTAS

- Programa de Negociación - IESE Barcelona, 2003
- Master en Dirección de Marketing - EADA Barcelona, 1992 - 93

IDIOMAS

- Español Nativo
- Catalan Nativo
- Inglés C2 - Cambridge Proficiency Certificate
- Francés C2 - Profesional
- Alemán C1 - Intermedio Avanzado
- Italiano B2 - Intermedio
- Holandés A2 - Elemental

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Fundadora y Manager de Oris Talent: Me apasiona acompañar a las personas en su desarrollo personal y profesional a nivel individual y de equipo desde más de 30 años.
- Experiencia multinacional (2 años de residencia en Bruselas y 6 años en Dubai).
- Trabajo con clientes de todo el mundo en 5 idiomas: salud, gran consumo, cosméticos, banca, hoteles, servicios, ingeniería y construcción, publicidad, logística, organizaciones públicas, educación (universidades y escuelas)

LOGROS

- Certificación PCC (ICF): +1700 horas de coaching de personas y equipos de +30 nacionalidades
- Terumo: 1 premio internacional de marketing: lanzamiento mundial equipo para banco de sangre
- Amgen: 4 veces premio nacional de ventas con incrementos sucesivos de 20% en venta neta
- 2 meses de coaching en la UCI a mi hijo mayor gran prematuro mediante el método canguro y superar dos enfermedades graves propias, me dan la fuerza, resiliencia y optimismo para ayudar a los demás y no rendirme nunca

COACH EJECUTIVOS & EQUIPOS PCC (ICF)

- Marca Personal y Desarrollo de Carrera Profesional: consecución de excelentes resultados acorde a sus objetivos
- Método GROW & Co-activo: Plan de Desarrollo Profesional
- Workshops & Coaching (ORSC) de Equipos para Senior & Middle Management y equipos multidisciplinares

PROGRAMAS DE LIDERAZGO

- Marca personal, Autoconocimiento, Comunicación efectiva, Gestión de equipos, Gestión del tiempo, Gestión del cambio, Negociación, Neuroventas y Key Account Management
- Programa Mujer y Liderazgo - Diversidad de género: para mujeres ejecutivas y emprendedoras
- Profesora de Liderazgo en la Escuela Judicial Española, UPC - Cerpie, Programa Women Corporate

PROGRAMAS DE MENTORING

- Directora Nacional del Programa de Mentoring STEMATESELLA para graduadas, masters y doctoradas en carreras STEM Real Sociedad Matemática de España & Ejecon
- Consultora y Formadora del Programa Europeo de Mentoring REBECA (Researchers Beyond the Academy) - FECYT

CONSULTORÍA

- Liderazgo Excelente & Equipos de Alto Rendimiento, Organizaciones ágiles, transversales y orientadas a cliente
- Diversidad de género, Sucesión & Talento emergente
- Miembro del Consejo Asesor - Regent International School - Dubai, 2015-16

MARKETING & VENTAS

- 20 años de experiencia en empresas multinacionales del sector salud en puestos liderando equipos multidisciplinares:
- Baxter - European Marketing Manager: responsable de Unidad Medical Devices B. Sangre para 15 países
- Terumo - Marketing Manager: lanzamiento mundial nuevo equipo b. sangre, incrementando market share en un 40%
- Amgen - KAM Grandes cuentas: Negociación GCC y supervisión negociaciones 13 reps, Concursos, Market Access
- IMS (Iqvia): KAM Grandes cuentas: Novartis, Bayer, Boehringer Ingelheim, Ferrer, Menarini, Sandoz

Inversión Programa de Liderazgo

Programa bonificado por Fundae

7 Cápsulas de Formación (7 x 4h)

4.900 €

Pack 7 Sesiones Coaching individual

700 €

*Precio para grupos 8 personas (hasta 12 pax incremento 70€ / pax / sesión)

*Este Programa incluye el material de soporte de la formación

*Formación virtual / presencial

*Gastos de desplazamiento no incluidos

*Programa impartido en 4 idiomas



Marta Anton [↑] BUSINESS COACH

Licenciada en Farmacia
Founder & CEO Oris Talent
Consultora - Coach PCC Ejecutivos & Equipos
Liderazgo Excelente - Marca Personal
Profesora Escuela Judicial Española
Profesora Cerpie (UPC Barcelona)
Profesora Women Corporate
marta@martaanton.com
+34 639 33 90 96
<https://www.linkedin.com/in/martaantonoris/>

www.martaanton.com



Professional Certified Coach by ICF

+30 años experiencia en el desarrollo del Talento en EMEA y América